



Tyske ørredopdrættere tjener penge – hvordan?

Hvordan kan tyske ørredopdrættere overleve i branchen og tilmed tjene penge?

Salg direkte fra dambruget

De fleste tyske opdrættere sælger direkte fra dambruget og har også investeret i små procesanlæg, som kan håndtere f.eks.: filetering, røgede produkter, salater og fiskeanretninger til selskaber. De leverer også til restauranter, sælger fisk på det lokale marked fra egen bil, og har ofte en fiskerestaurant eller bistro, bygget på en "særlig familie tradition". En anden mulighed er "put and take", hvor kunderne kan fange og købe deres egen fisk til rimelige priser.

Alt er hjemmelavet

Mange kunder vælger at køre

adskillige kilometer for at handle med en opdrætter, som de har tillid til. Som har en sporbar og gennemsigtig produktion i et sundt miljø, hvor alt er "hjemmelavet", og hvor både kunder og fisk får en god behandling.

Sælger god samvittighed

Opdrætterne er i stand til både at sælge en god historie samt en god samvittighed til kunderne, som ofte har hørt om forurenede usunde fødevarer og mange andre skandaler.

Hvis dette virker i Tyskland, hvorfor skulle det så ikke virke på andre markeder?

Og mange tyske turister rejser til nabolandene på jagt efter specielle fødevarer og oplevelser.

Headlines:

- Fokus
– ørredopdræt i Tyskland
- Direkte salg
- Historisk tilbageblik
- Ny hjemmeside
- Ny kontaktperson

Ny hjemmeside - med lokalt fokus...

Se vores nye hjemmeside på www.aller-aqua.com

Her findes meget nyttig information – bla. vores anbefalinger vedrørende specielle arter i de forskellige lande.

Læs mere på side 3.

Vidste du, at...

Vidste du at Jørgen Kiærskou kan fejre 35 års jubilæum i branchen?

Ring og gør brug af hans store viden inden for fiskeopdræt.
T. 40 10 65 20

Direkte salg til kunderne



Den vigtigste årsag til at opdrætterne i Tyskland kan overleve, og samtidig tjene penge, er, at ingen af opdrætterne er afhængige af grossister. De sælger deres produkter enten forarbejdede eller ikke forarbejdede direkte til kunden til en rimelig pris.

Økologisk eller ej

Ved direkte salg til kunden kan der lettere opstå et godt forhold mellem kunde og opdrætter, hvis kvaliteten er i orden. Selvom 99% af den tyske ørredproduktion ikke er økologisk, får kunden følelsen af at produktet er økologisk, da han selv kan se store dele af produktionen og bearbejdningen sammenlignet med et anonymt produkt i et supermarked.

Ørreden

- hjemmelavet specialitet

Mange sætter pris på et lokalt produceret produkt med labelen "hjemmelavet specialitet" påsat.

Hvorfor ikke overføre dette koncept til at øge salget og samtidig gøre den fantastiske skønne og rene ørred til et værdsat kvalitetsprodukt.



Historisk tilbageblik

Ørredopdræt går langt tilbage i historien i Tyskland og er i dag baseret på ca. 10.000 familieejede opdræt.

I de fleste europæiske lande sælger opdrætterne deres fisk til grossister til forholdsvis lave priser. Dette har medført færre men større opdrættere som alle er afhængige af få grossister.

Ørred i skarp konkurrence

På grund af ovenstående tjener ørredopdrætterne i Europa ikke så mange penge, som de kunne have gjort. Da ørreder for det meste sælges gennem supermarkeder, bliver det ikke regnet som et kvalitetsprodukt.

Ørreden konkurrerer med Pangasius og Tilapia, som tilbydes af flere og flere opdrættere i Asien som økologiske fisk.

Billig import

Det tyske ørredmarked har næsten været konstant med 50.000 tons spist fisk om året, hvor af 50% er importeret fra andre lande og solgt gennem grossister.

De resterende 50% stammer fra de tyske opdræt, men de fleste af disse kan ikke konkurrere med de billige importerede fisk.

Så den gode historie sælger...

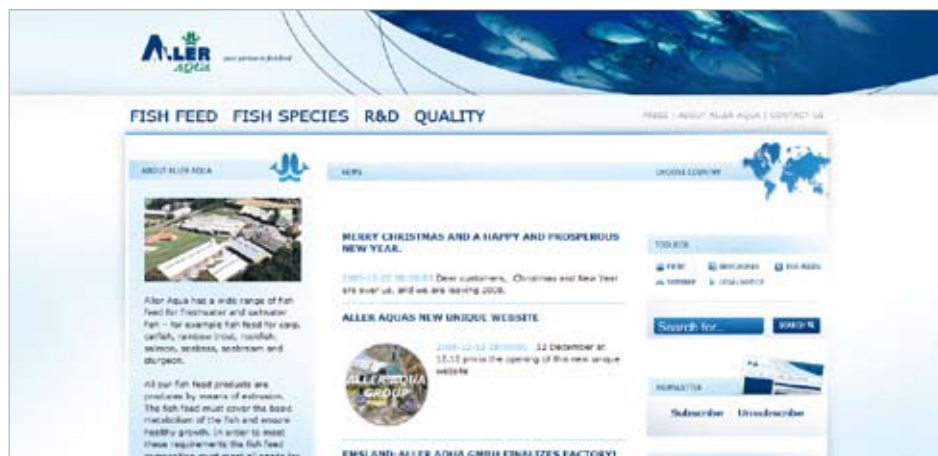
Kontaktperson i Tyskland

For mere information omkring ørredopdræt i Tyskland:

Emsland-Aller Aqua GmbH
Alexander Tautenhahn

www.emsland-alleraqua.com

Mange hjemmesider i én



Vores unikke hjemmeside er bygget på et paraplykoncept for Aller Aquas store netværk af distributører. Hvert marked har deres egen unikke og nationale hjemmeside under Aller Aqua paraplyen.

En hjemmeside - mange sprog
Hjemmesiderne under Aller Aqua paraplyen er skrevet på det lokale sprog, hvilket gør det nemmere for dig at få både national og international information.

For eksempel:

- Læs omkring lokale begivenheder – på dit eget sprog
- Hvad er Aller Aquas anbefalinger for fiskefoder – i dit land?
- Få adgang til teknisk information omkring Aller Aquas produkter – på dit sprog

Klik ind og udforsk Aller Aqua på dit sprog!

Vidste du, at?

Regnbueørreden er en af de mest populære ferskvandsfisk inden for akvakulturen og repræsenterer en af de mest traditionsrige fisk i Tyskland.

Regnbueørreden bliver normalt slagtet mellem 350-500 g.

Ny kontaktperson

Susanne Harsdorf
R&D assistent

E. sh@aller-aqua.dk
T. +45 73 26 12 77
M. + 45 21 29 68 23

